

Salgsarbejde

Vi stiller skarpt på dine salgsmuligheder

- Lad os være din forlængede salgssarm i det tekniske salg

Tilgang af nye kunder er afgørende for de fleste virksomheders vækst. Overdrag derfor salgsarbejdet til os og lad os styrke din salgsmuskel, så du kan holde fokus på den daglige drift.

Vi finder dine potentielle kunder og vi afdækker deres krav til dig som leverandør så du hele tiden er på forkant med markedets udvikling og kan fremstå professionelt i søgningen efter nye samarbejdspartnere.

Og vi formidler dig kontakt til beslutningstagere så du kan fastholde en jævn tilgang af nye salgsmuligheder for din virksomhed og produkt.

Hvad opnår du

- **Jeres vækst er vores drivkraft**
- Viden om markeds udvikling og aktører.
- Viden om potentielle kunder i dit marked.
- Viden om kundernes krav til dig som leverandør.
- Kvalificerende møder med beslutningstagere.
- Adgang til konsulenter med stor salgserfaring

Det praktiske

- Fleksibel salgsressource.
- Opstartsmøde à 3 timers varighed.
- Månedlige rapporter og udvikling
- Databaseudtræk ved projektets afslutning
- Pris kr. 15.000,- og dertil kr. 5.000,- ekskl. moms pr. arbejdsdag for den direkte markedskontakt.

Salgskonsulentens opgaver er bl.a.

1. Udsøgning af potentielle kunder i markedet.
2. Indsamling af krav som kunderne stiller til dig.
3. Opsætning af møder med beslutningstagere.
4. Håndtering af forespørgsler i samarbejde med dig.
5. Varetagelse af alle praktiske opgaver i salget.
6. Opbygning af markeds- og kundenviden i database.
7. Daglig dialog med dig omkring aktuelle salgsaktiviteter
8. Udarbejdelse af anbefalinger baseret på markedsviden
9. Rapportere månedlig udvikling og forbedringsforslag.
10. Udtræk af database til dig ved projektets afslutning.

