**Forberedelsesskema til individuel salgsledertræning**

For at opnå det bedste udbytte af træningsforløbet beder vi dig udfylde nedenstående spørgeskema og sende det retur, før vi mødes første gang.

|  |  |
| --- | --- |
| **Individuel salgsledertræning** |  |
| Dit navn |  |
| Din titel |  |
| Hvad er virksomhedens primære virkeområde(r)? |  |
| Hvilke ambitioner har din organisation for udvikling af salget i fremtiden? |  |
| Hvad ser du som de tre vigtigste opgaver i jeres organisation ift. udviklingen af salget? |  |
| Hvilke styrker/udviklings-punkter har jeres organisation ift. salget (eksternt såvel som internt)? |  |
| Hvad ønsker du at bliver dygtigere til i jobbet som salgsleder ift. ambitioner og opgaver? |  |
| Hvad oplever du er dine største styrker i jobbet som salgsleder? |  |
| Hvad oplever du er dine største udviklingsmuligheder i jobbet som salgsleder? |  |
| Når træningsforløbet er afsluttet, hvad kan du, som du ikke kan i dag? |  |
| Har du særlige behov/hensyn til træningen? |  |
| Er der andet, vi bør vide, inden træningen påbegynder? |  |